



Global Trend Company

ДИСТРИБЬЮТОРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ (Договор присоединения)

г. Алматы/г. _____
(электронный способ подписания)

« _____ » _____ 201_ г.

Товарищество с ограниченной ответственностью ТОО «Global Trend Company», именуемое в дальнейшем по тексту «Компания» или «Global Trend Company», в лице Генерального директора Нурумбетовой Айман Сейткалиевны, действующей на основании Устава, с одной стороны, и граждан

_____ (Ф.И.О.), именуемый(ая) в дальнейшем «Дистрибьютор», с другой стороны, совместно именуемые «Стороны», составили настоящий Договор о нижеследующем.

Настоящий договор является соглашением Сторон об установлении правоотношений между Компанией и Дистрибьютором, об условиях сотрудничества и приобретения Дистрибьютором продукции Компании, а также оказания Дистрибьютором услуг по продвижению продукции Компании на возмездной основе.

1. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

В настоящем Договоре используются ниже следующие специальные определения и термины:

- 1.1. **«Договор»** - означает нижеизложенные условия, для установления правоотношений между сторонами;
- 1.2. **«Компания» или «ГТС»** - ТОО «Global Trend Company», юридическое лицо, учрежденное в соответствии с законодательством Республики Казахстан.
- 1.3. **«Дистрибьютор «Global Trend Company»**, далее по тексту «Дистрибьютор» - совершеннолетнее и дееспособное лицо, рекомендованное зарегистрированным ранее дистрибьютором, совершившее покупку Входного пакета дистрибьютора «Global Trend Company» (далее – Входной пакет), заключившее Договор на основании поданного в компанию Заявления о присвоении статуса (далее - Заявление) и зарегистрированное Компанией с присвоением регистрационного номера (ID).
- 1.4. **Регистрация** – внесение информации о Дистрибьюторе в информационную базу Компании, присвоение ему регистрационного номера и открытие доступа в личный кабинет на интернет ресурсе Компании.
- 1.5. **«Продукция «ГТС»** - товары и сопутствующие печатные, аудио- и видеоматериалы, реализуемые ТОО «Global Trend Company» оптом и в розницу.
- 1.6. **«Рекомендатель»** - любой дистрибьютор, который рекомендует другому лицу участвовать в бизнесе «Global Trend Company», рекомендатель обязан своевременно оформлять, подписывать, передавать в ТОО «Global Trend Company» все документы, которые оформляются в рамках договорных взаимоотношений дистрибьютора с ТОО «Global Trend Company», а также осуществлять контроль за выполнением данных обязательств вновь привлеченными и уже действующими дистрибьюторами.
- 1.7. **«Наставник»** - любой дистрибьютор, стоящий выше по сети в бинаре, который(ая) также обеспечивает ему информационную и консультационную поддержку.
- 1.8. **«Входной пакет»** - означает вид входа в партнерскую программу, при котором после подачи Дистрибьютором Заявления о присвоении статуса и после заключения

Соглашения Дистрибьютор приобретает определенный объем продукции у Компании, необходимый для осуществления деятельности в качестве Дистрибьютора «Global Trend Company, и оплачивает агентский сбор.

- 1.9. **«Агентский сбор»** - сумма денег, поступившая в Компанию от Дистрибьютора, которая не попадает в собственность Компании, а подлежит перечислению Рекомендателю. Агентский сбор является доходом Рекомендателя и не подлежит налогообложению у источника выплаты.

Все термины, не перечисленные в настоящем разделе, понимаются и трактуются сторонами в соответствии с их значением, определенном Общими условиями, Этическим кодексом и Политикой защиты персональных данных.

2. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

- 2.1. Компания обязуется передавать Дистрибьютору Продукцию в собственность, (именуемую в дальнейшем «Товар»), предназначенную для личного, семейного, домашнего или иного использования, согласно имеющемуся ассортименту, а Дистрибьютор обязуется принимать Товар и оплачивать его в порядке и сроках в соответствии с условиями настоящего Договора.
- 2.2. Дистрибьютор имеет право принимать участие в Партнерской программе Компании в соответствии с условиями настоящего Соглашения, Положениями Партнерской Программы (далее, как Приложение 1) и Бизнес-кодексом Дистрибьютора (далее как Приложение 2), а Компания выплачивает Дистрибьютору вознаграждение в порядке, сроках и размерах, определенных в Приложении 1 к настоящему Соглашению.

3. ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ СОГЛАШЕНИЯ

- 3.1. Заключение настоящего Соглашения осуществляется путем проставления «галочки» под текстом настоящего Соглашения на официальном сайте Компании www.globaltrendcompany.com и подачи соответствующего заявления посредством заполнения регистрационной формы.
- 3.2. Регистрация нового Дистрибьютора Компании возможна только по рекомендации другого Дистрибьютора Компании.
- 3.3. Дистрибьютор получает доступ к собственному личному кабинету, находящемуся на официальном интернет-ресурсе Компании по адресу www.globaltrendcompany.com, после поступления на расчетный счет и/или в кассу Компании денег за оплаченный входной пакет.
- 3.4. Настоящее Соглашение считается заключенным с даты поступления денег в Компанию от Дистрибьютора за оплаченный входной пакет.
- 3.5. В случае невыполнения пункта 3.4., Соглашение считается не заключенным, доступ к личному кабинету Дистрибьютора аннулируется.
- 3.6. Для получения бумажного экземпляра настоящего Соглашения, Дистрибьютор отправляет заявку по электронной почте или телефону, указанным на сайте Компании. А также может получить свой экземпляр Соглашения при покупке Товара в офисе Компании или в пункте выдачи Товара Компании.
- 3.7. Все покупки совершаются Дистрибьютором после заключения настоящего Соглашения.

4. ПОРЯДОК ОФОРМЛЕНИЯ ЗАКАЗА, ОПЛАТЫ И ДОСТАВКИ ТОВАРА

- 4.1. Заказ на приобретение Товара Компании Дистрибьютор может оформить непосредственно в своем личном кабинете на интернет-ресурсе Компании или непосредственно в офисе Компании.
- 4.2. Независимо от статуса Дистрибьютора и объема закупаемого Товара, продажа Товара осуществляется непосредственно в офисе Компании по адресу город Алматы, улица баева, 151, 86 кабинет или в пунктах выдачи Товара Компании, адреса которых размещены на официальном интернет-ресурсе Компании www.globaltrendcompany.com.

- 4.3. Если заявка на покупку Товара оформлена в электронном виде путем ее подачи на официальный сайт Компании, то доставка Товара производится Компанией за счет Дистрибьютора в следующие сроки:
 - 4.3.1. Формирование заказа на складе Компании – в течение 3 (трех) рабочих дней;
 - 4.3.2. Доставка товара со склада Компании Перевозчиком – в сроки согласно срокам и тарифам этого Перевозчика;
 - 4.3.3. Если в течение 30 календарных дней с даты оформления заявки на приобретение Товара от Дистрибьютора не поступит претензии относительно качества или количества приобретенного Товара, то Товар считается принятым Дистрибьютором, а доставка считается выполненной надлежащим образом.
- 4.4. Порядок оформления, получения, оплаты заказа, а также отказа от него или возврата определяются действующим законодательством Республики Казахстан.
- 4.5. Оплата за приобретенный товар может производиться как безналичным порядком, так и наличным непосредственно в кассу Компании в национальной валюте Республики Казахстан – тенге.
- 4.6. Цена Товара фиксируется Компанией в прейскуранте (прайс-листе) Компании, размещаемом на официальном сайте Компании.
- 4.7. Оплата Товара производится Дистрибьютором в порядке 100 %-ной предоплаты в соответствии с поданной заявкой.
- 4.8. Компания информирует Дистрибьютора об ассортименте продаваемой продукции путём рассылки и прочего распространения товарных каталогов, буклетов, листовок и т.п., в том числе путем размещения информации на официальном сайте Компании
- 4.9. Регулярность и порядок распространения определяется по усмотрению Компании.

5. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

- 6.1. Дистрибьютор обязан:
 - 6.1.1. Соблюдать законы страны, в которой Дистрибьютор осуществляет деятельность по выполнению условий настоящего Соглашения.
 - 6.1.2. Дистрибьютор не имеет права давать какие-либо обещания от имени Компании или делать заявления от ее имени.
 - 6.1.3. Дистрибьютор не должен использовать сеть Компании для распространения и рекламы продукции других компаний.
 - 6.1.4. Дистрибьютор при выполнении условий настоящего Соглашения соблюдает правила участия в Партнерской программе и не может нарушать положения Бизнес-кодекса Дистрибьютора Компании. В противном случае Компания имеет право на одностороннее расторжение настоящего Соглашения.
 - 6.1.5. Один дистрибьютор может иметь только одно действующее соглашение с Компанией.
 - 6.1.6. Вся ответственность за неверно указанные сведения о дистрибьюторе в "Дистрибьюторском Соглашении" целиком и полностью ложится на дистрибьюторе. Если дистрибьютор предоставляет заведомо ложную информацию о себе, то он не может воспользоваться возникшей в связи с этим ситуацией в свою пользу при решении спорных вопросов.
 - 6.1.7. Дистрибьютор покупает продукцию только у Компании или ее уполномоченных Представительств, исключая какие-либо покупки, сделанные до того, как он стал Дистрибьютором. Дистрибьютор не может делать каких-либо преувеличивающих, вводящих в заблуждение и ложных заявлений о Продукции, или Компании, или Партнерской программе Компании и не может совершать каких-либо действий, которые могут оказать негативное воздействие на Компанию или ее дистрибьюторов;
 - 6.1.8. Дистрибьютор не может характеризовать себя как должностное лицо, сотрудника, представителя, уполномоченное лицо или учредителя/акционера/участника Компании. Дистрибьютор настоящим признает, что, осуществляя свою коммерческую деятельность в области рекомендации и продвижения Продукции, он в данном

- качестве не имеет права принимать любые обязательства или заключать любые договоры от имени Компании;
- 6.1.9. Дистрибьютор обязан самостоятельно производить уплату применимых в связи с его коммерческой деятельностью налогов в соответствии с законодательством РК, либо страны своего проживания и прочих применимых юрисдикций, а также вести учет, достаточный для обеспечения правильного расчета и уплаты налогов;
 - 6.1.10. Дистрибьютор должен своевременно предоставлять в Компанию информацию о каких-либо изменениях в документах, предоставленных ранее в Компанию Global Trend Company (удостоверение личности, Свидетельство о регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя и т.п.), а также информацию об изменениях адреса, телефона, расчетного счета в банке, электронного адреса и т.д.;
 - 6.1.11. Дистрибьютор не может размещать какую-либо рекламу без специального письменного разрешения Компании, выданного на основании соответствующего заявления;
 - 6.1.12. Дистрибьютор не может использовать в какой-либо форме товарные знаки Компании без предварительного письменного разрешения Компании, за исключением случаев использования Продукции и форм товарных заказов, выпущенных Компанией и полученных Дистрибьютором от Компании;
 - 6.1.13. Дистрибьютор не может продавать Продукцию каким-либо организациям розничной торговли и лично не предлагать Продукцию для продажи в каких-либо помещениях розничной торговли; а также розничных интернет-магазинах. К настоящему пункту не относится продвижение продукции Компании посредством использования личных аккаунтов в социальных сетях и Инстаграм.
 - 6.1.14. Дистрибьютор гарантирует Компании, что он имеет полные права и полномочия для заключения и исполнения настоящего Договора и что, совершая такие действия, он не нарушает какой-либо иной договор или соглашение, которое он может иметь с другим юридическим или физическим лицом.
 - 6.1.15. Дистрибьютор не может позиционировать Продукцию Компании как лекарство или медицинский препарат от какого-либо заболевания. Дистрибьюторам «Global Trend Company» не следует представлять продвижение продукции «Global Trend Company» как оказание медицинских услуг.
 - 6.1.16. Дистрибьютор должен в течение 3 (трех) рабочих дней с даты заключения настоящего Соглашения предоставить Компании банковские реквизиты своего карт-счета для осуществления выплат вознаграждения.
- 6.2. Дистрибьютор имеет право:
- 6.2.1. Дистрибьютор «Global Trend Company» имеет право быть потребителем продукции и участвовать в Партнерской программе Компании.
 - 6.2.2. Дистрибьютор может предлагать клиентам печатную продукцию, изданную Компанией, а также делиться собственным опытом употребления продукта.
 - 6.2.3. Дистрибьютор имеет право на возврат какой-либо продукции надлежащего качества, кроме растительных концентратов и ее производных, а также БАДов, в течение отчетного периода (до конца рабочей недели), только в случае сохранения целостности упаковочной тары. В данном случае он получает возмещение всех уплаченных сумм за Продукцию.
 - 6.2.4. Дистрибьютор имеет право на возврат продукции ненадлежащего качества по истечении отчетного периода, но в пределах срока, установленного действующим законодательством Республики Казахстан «О защите прав потребителей». В данном случае Дистрибьютор получает возмещение всех уплаченных сумм за Продукцию за вычетом вознаграждения и издержек на обработку в размере, определяемом Компанией. При возврате продукции ненадлежащего качества требуется приложить заключение экспертизы, выполненной независимым авторизованным центром испытаний.
 - 6.2.5. Дистрибьютор имеет право на вознаграждение в порядке, сроки и на условиях, установленных Компанией в Партнерской Программе.

6.3. Компания обязана:

- 6.3.1. надлежаще выплачивать Дистрибьютору вознаграждение
- 6.3.2. В случае внесения изменений в порядок определения размера Вознаграждения Дистрибьютора, уведомить об этом Дистрибьютора путем размещения соответствующего уведомления через интернет ресурсы Компании и/или направления соответствующего уведомления на адрес электронной почты Дистрибьютора или иным способом по усмотрению Компании.
- 6.3.3. В случае заключения в результате действий Дистрибьютора Соглашения между Компанией и Покупателем, учитывать в Информационной базе данных Компании информацию о том, что Покупатель был привлечен Дистрибьютором, посредством присвоения Покупателю уникального регистрационного номера. В информационной базе данных Компании должна содержаться информация о том, что Покупатель был привлечен Дистрибьютором;
- 6.3.4. Регулярно предоставлять Дистрибьютору сведения об ассортименте и качестве продукции, имеющейся для продажи, ценах на нее, а также документы, которые могут быть предусмотрены законодательством страны проживания Дистрибьютора
- 6.3.5. С учетом необходимости принятия мер предосторожности применимыми при получении и использовании информации (личного и иного характера), находящейся в распоряжении Компании, последняя принимает на себя обязательства:
 - 6.3.5.1. получать и обрабатывать достоверные данные личного характера или информацию, содержащую личные данные, включая среди прочего данные о фамилии, имени, отчестве, адресе, номере телефона и другой контактной и иной информации о Дистрибьюторе, а также информацию о его личных доходах в связи с деятельностью, осуществляемой в рамках настоящего Соглашения;
 - 6.3.5.2. обеспечивать достоверность личных данных и при необходимости обновлять их;
 - 6.3.5.3. хранить личную информацию в соответствии с разрешенными Законодательством РК целями;
 - 6.3.5.4. не использовать и не разглашать данные личного характера любым способом, несовместимым с указанными разрешенными законодательством целями;
 - 6.3.5.5. обеспечивать достоверность, точность личной информации и соответствие ее запрашиваемого объема вышеуказанным целям использования.

6.4. Компания имеет право:

- 6.4.1. Компания оставляет за собой право в одностороннем порядке прекратить участие дистрибьютора в Партнерской Программе и расторгнуть настоящее Соглашение в случае нарушения законодательства страны нахождения Дистрибьютора и правил, устанавливаемых Компанией.
- 6.4.2. Компания оставляет за собой право вносить изменения в настоящее Соглашение и внутренние Правила. Эти изменения делаются без предварительного уведомления дистрибьюторов, без согласования с ними, и обязательны к исполнению после объявления Компанией об этих изменениях любым способом на усмотрение Компании.
- 6.4.3. В одностороннем порядке устанавливать и изменять порядок определения размера Вознаграждения Дистрибьютора в соответствии с Партнерской программой, с последующим письменным уведомлением Дистрибьютора;
- 6.4.4. По соглашению Сторон оказывать Дистрибьютору необходимую организационную поддержку, включая проведение для Дистрибьютора тренингов, семинаров, презентаций продукции Компании.

7. ИЗМЕНЕНИЕ И РАСТОРЖЕНИЕ СОГЛАШЕНИЯ

- 7.1. Настоящее Соглашение, как и все приложения к нему, могут быть изменены Компанией в одностороннем порядке. Обо всех произведенных изменениях Дистрибьютор уведомляется посредством размещения соответствующей информации на официальном сайте Компании. Если от Дистрибьютора в течение 10 (десяти) рабочих дней не поступит в Компанию заявления о несогласии с внесенными изменениями, то настоящее Соглашение считается действующим со всеми произведенными изменениями. В случае поступления от Дистрибьютора такого заявления о несогласии, то настоящее Соглашение считается расторгнутым по инициативе Дистрибьютора.
- 7.2. Если доход Дистрибьютора при выполнении условий настоящего Соглашения превысит 12-кратный минимальный размер заработной платы, установленный Законом РК о республиканском бюджете и действующий на 1 января соответствующего финансового года, то настоящее соглашение может быть изменено после регистрации Дистрибьютора в качестве индивидуального предпринимателя в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан.
- 7.3. Настоящее Соглашение может быть расторгнуто по обоюдному согласию Сторон.
- 7.4. Компания «Global Trend Company» имеет право односторонне расторгнуть настоящее Соглашение с немедленным вступлением расторжения в силу по получении соответствующего уведомления Дистрибьютором в любом из следующих случаев:
 - 7.4.1. если Дистрибьютор указал в Заявлении существенно неточную или не соответствующую действительности информацию;
 - 7.4.2. подачи требования о признании Дистрибьютора банкротом в любом суде, имеющим юрисдикцию над Дистрибьютором, или в случае принятия административного предписания в этой связи;
 - 7.4.3. нарушения Дистрибьютором какого-либо из положений настоящего Соглашения и (если данное нарушение может быть устранено) невыполнения требования по исправлению данного нарушения в течение 14 дней с даты получения письменного уведомления, содержащего описание нарушения и требование о его устранении.
- 7.5. Дистрибьютор может расторгнуть настоящее Соглашение путем направления письменного уведомления Компании в течение отчетного периода после даты его заключения без штрафных санкций, и в данном случае Дистрибьютор имеет право: отказаться от заказов на покупку Продукции, еще не отгруженной Компанией, и получить все денежные средства, выплаченные в пользу Компании по данным заказам;
- 7.6. В случае направления Дистрибьютором уведомления о расторжении настоящего Соглашения после отчетного периода, после даты его заключения, или в случае направления Компанией уведомления о расторжении настоящего Соглашения в любое время, Дистрибьютор освобождается без каких-либо штрафных санкций от всех своих будущих обязательств по настоящему Соглашению и по заказам на покупку Продукции, за исключением обязательств по оплате любой Продукции, отгруженной в пользу Дистрибьютора и невозвращенной им в соответствии с настоящим Соглашением.
- 7.7. Уведомление о расторжении Соглашения, направляемое Компанией Дистрибьютору, отправленное почтой по адресу, указанному в настоящем Соглашении, вступает в силу с момента его доставки на электронный адрес, указанный в форме регистрации для ознакомления с запросом подтверждения о прочтении.
- 7.8. Если дистрибьютор расторгает соглашение с Компанией по собственному желанию, он предоставляет заявление о расторжении соглашения в Компанию. Действие

соглашения прекращается с момента регистрации в Компании заявления расторжения соглашения. В этом случае новое соглашение Дистрибьютор может заключить не ранее, чем через 6 полных месяцев после прекращения действия предыдущего соглашения. В течение этих 6 месяцев Дистрибьютор, расторгнувший соглашение, не имеет права принимать участие в мероприятиях Компании, учебных занятиях, связанных с бизнесом в Компании, продавать продукцию, литературу и иные материалы Компании, приобретать продукцию Компании, кроме как для личного употребления и по розничной цене, привлекать кого-либо к работе в Компании. В случае нарушения этих правил, Компания может отказать в регистрации нового соглашения.

7. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

- 7.1. Все спорные вопросы, относящиеся к условиям настоящего Соглашения, подлежат обязательному урегулированию в досудебном порядке в течение 2 (двух) месяцев. Если спорная ситуация не разрешена путем переговоров или иным способом мирного досудебного урегулирования, все споры будут разрешаться в судебном порядке по месту нахождения Компании (в порядке Договорной подсудности). При разрешении споров применимым законодательством будет являться законодательство Республики Казахстан.
- 7.2. Положения об ответственности сторон в случае наличия оснований к ее наступлению у Сторон, регламентируется действующим законодательством Республики Казахстан.
- 7.3. Соглашение действительно с момента его подписания. Срок действия договора не ограничен. Данный договор действует до полного исполнения сторонами своих обязанностей. Если Дистрибьютор неактивен в течение 12 месяцев, то настоящее Соглашение автоматически прекращает свое действие.

Отметив галочку СОГЛАСЕН в интернет магазине, вы подписываете данный договор.

8.

Юридические адреса и реквизиты сторон

<p>Дистрибьютор</p> <p>Ф. И. О. _____</p> <p>Гражданство _____</p> <p>Вид на жительство _____</p> <p>ИИН _____</p> <p>Удостоверение № _____</p> <p>Выдано (кем, когда) « ____ » _____ г. _____</p> <p>Адрес: _____</p> <p>Индекс _____</p> <p>город _____</p> <p>ул. _____</p> <p>дом _____ кв _____</p> <p>Тел. Моб. _____</p> <p>Эл. Адрес _____</p> <p>Подпись _____</p>	<p>ТОО «GLOBAL TREND COMPANY»</p> <p>БИН 180140021259</p> <p>БИК CASPKZKA</p> <p>КБЕ 17,</p> <p>КНП 710</p> <p>ИИК KZ27722S000001344746</p> <p>в АО «Kaspi Bank»</p> <p>Город Алматы, улица Мынбаева, 151, 6 этаж.</p> <p>Тел. _____</p> <p>Эл. Адрес globaltrendcompany@gmail.com</p> <p>Подпись _____</p> <p>МП _____</p>
---	---

